



Татьяна Ромашова

Старший продакт-менеджер терапевтического бизнес-юнита, компания «ACINO» (Швейцария)

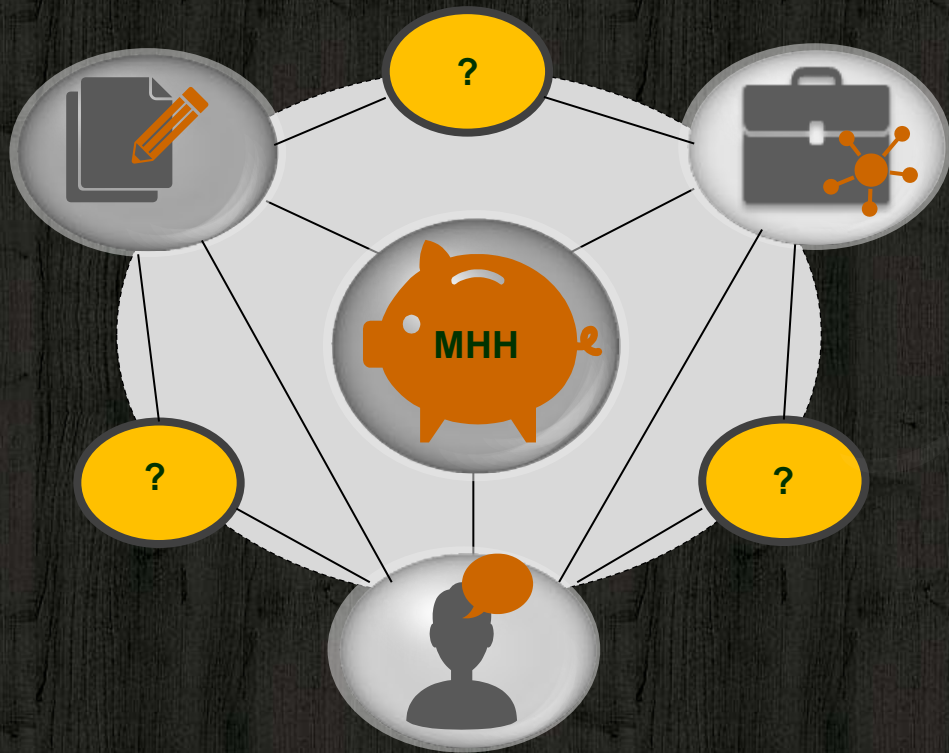
**«Дорогое VS бесплатное,
у кого больше шансов?»**



**PRODUCT
MANAGEMENT
CONFERENCE**

**ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
ДЛЯ ПРОДАКТ-МЕНЕДЖЕРОВ
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ**

Механизм компенсации, как работает ?



◇ 254 лекарственных средства в реимбурсации
(195 - для лечения СС- заболеваний,
45 - диабета II типа, 14 - бронхиальной астмы)

◇ 6 679 аптек из 21 000

◇ Вся Украина

◇ Целевая аудитория-11 млн пациентов



Со стороны аптек...





Со стороны врача ...

**Повышение
визитного
давления:**
Очереди за рецептом

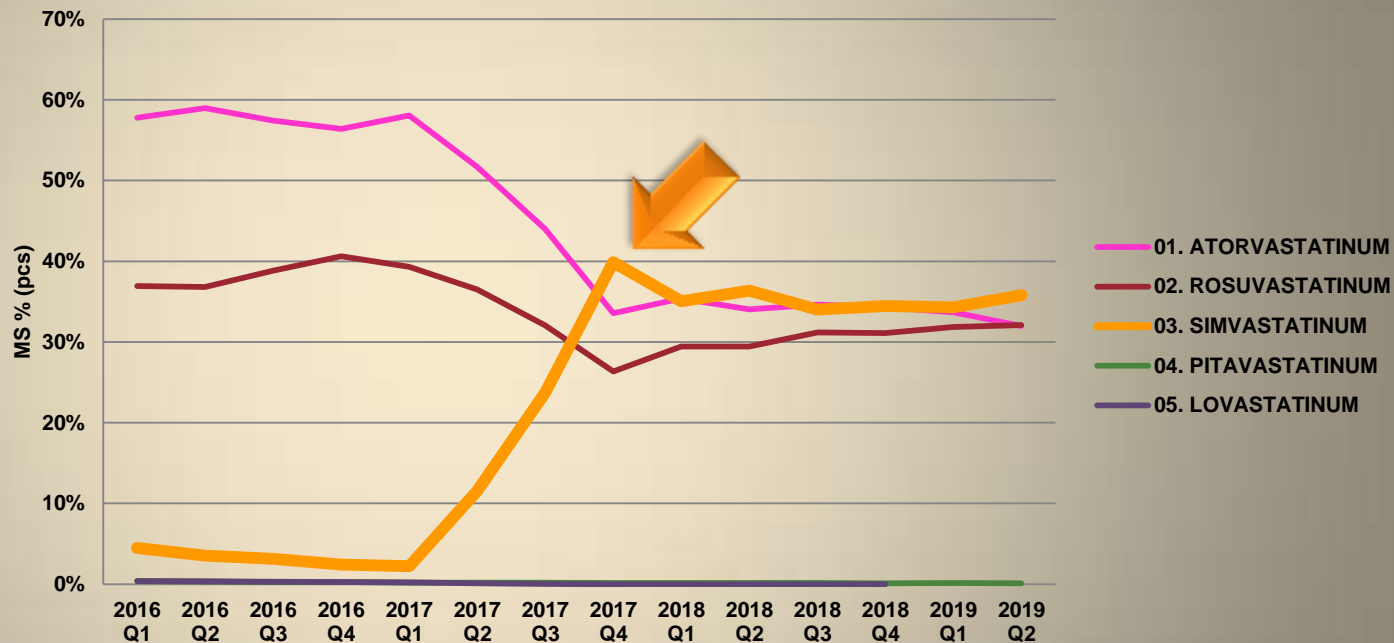
**Благодарность
/претензии со
стороны пациента**

**Ограниченный
выбор ЛС**
(назначения определены
наличием МНН в списке)



Ограниченный
выбор ЛС в
списке...

Динамика MS АТС С10А





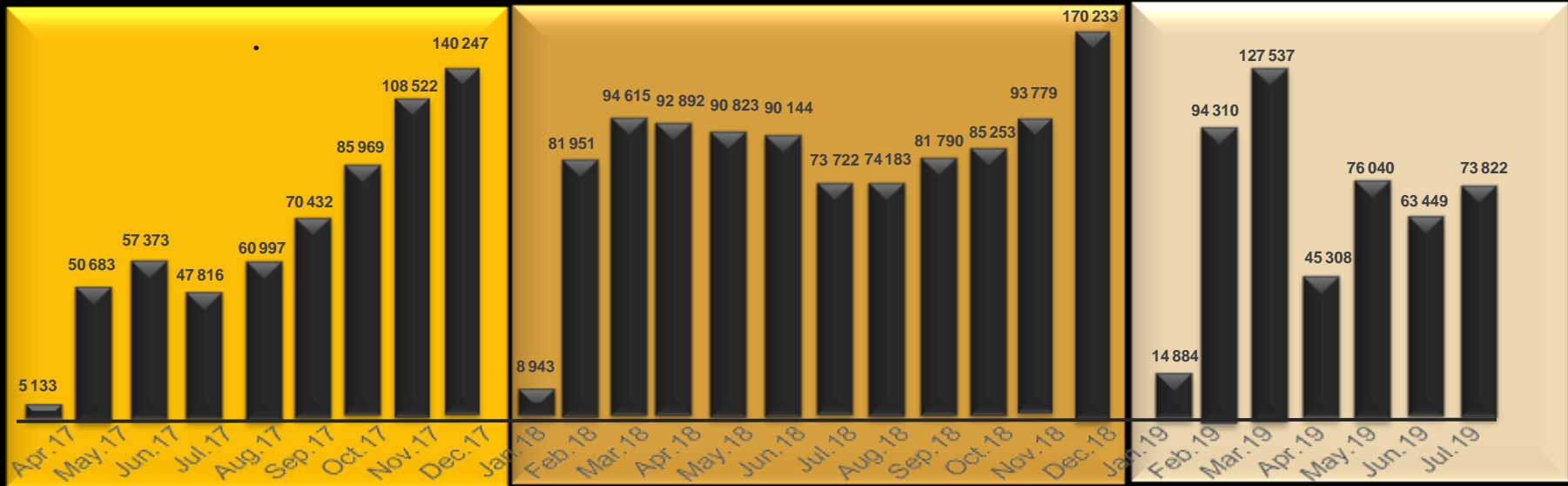
**Со стороны
пациента ...**

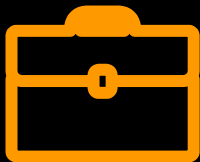
**Необходимость
чаще
визитировать
врача**

**Необходимость
диджитализа-
ции**

**Возможность
экономить на
терапии или
получить не то
назначение ?**

Всего было потрачено на реимбурсацию за период апрель 2017 – июль 2019 : 2 160,8 млн грн.





Со стороны компаний...

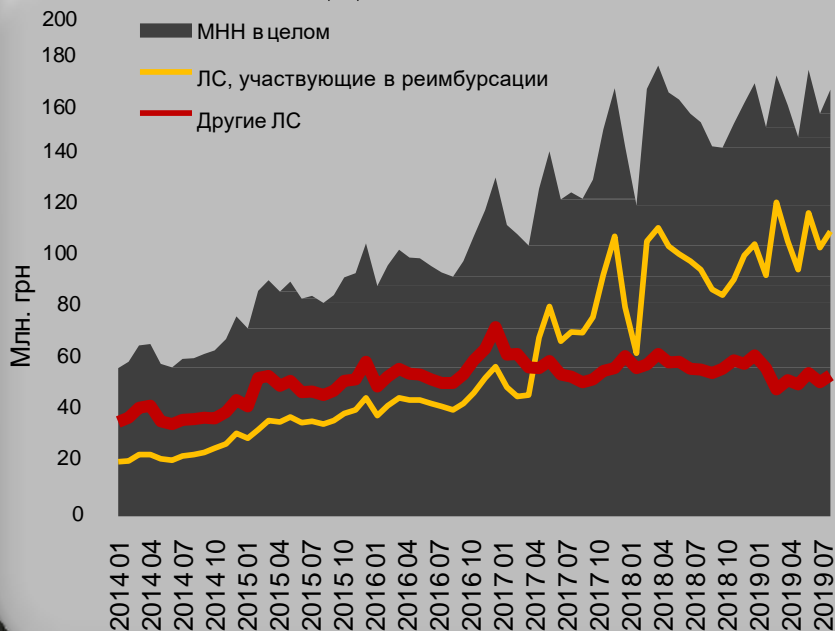
Необходимость
регулирования
цен ,снижение
себестоимости

Необходимость
искать новые
пути
продвижения
при отсутствии
МНН в списке

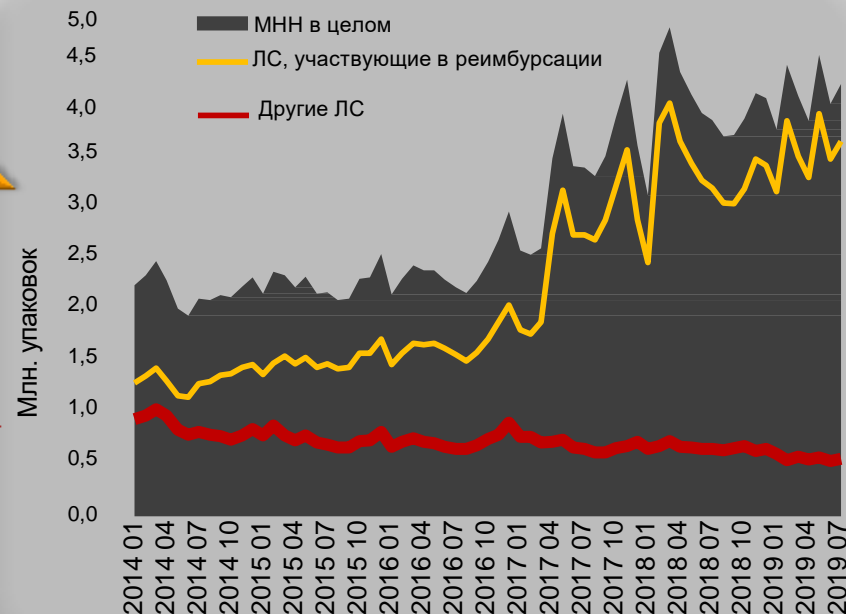
Приоритезация
доступности
терапии среди
потребностей
населения

Динамика розничной реализации ЛС для лечения СС-заболеваний по перечню реимбурсируемых МНН

Деньги

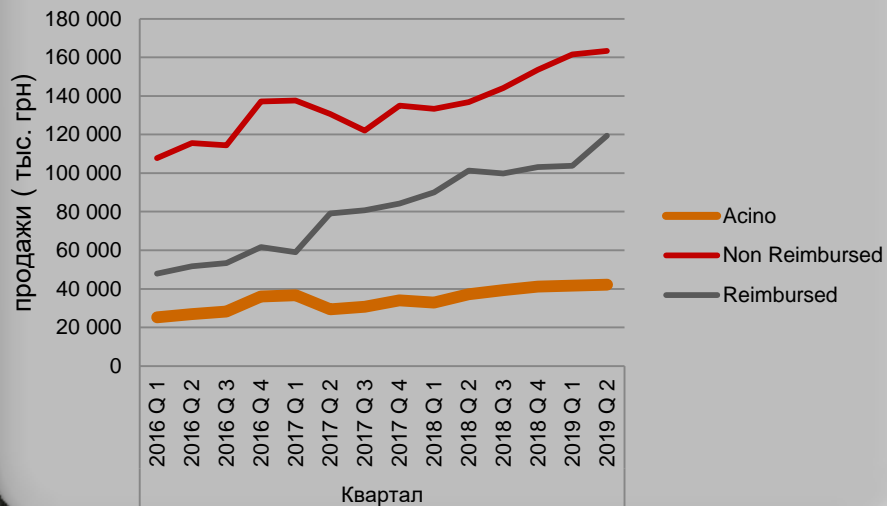


Упаковки

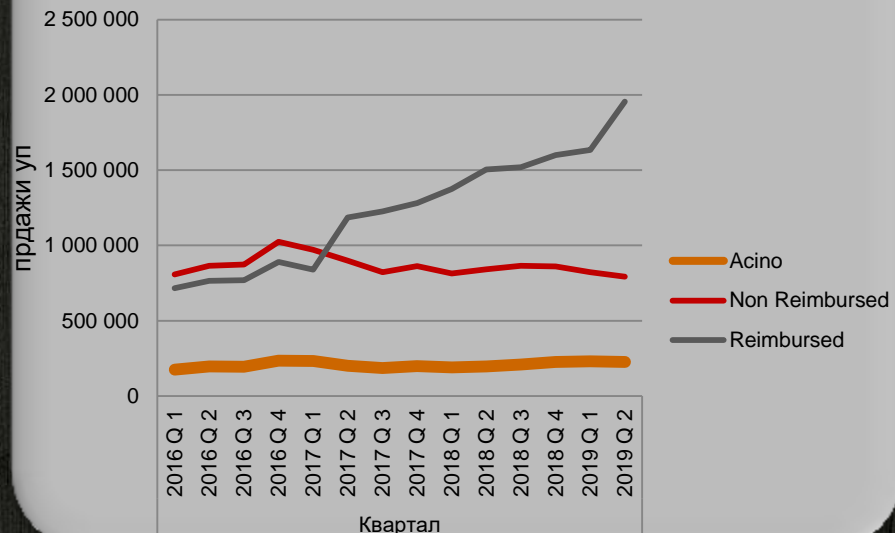


Динамика продаж сахароснижающих препаратов АТС А10В

Динамика продаж АТС А10В

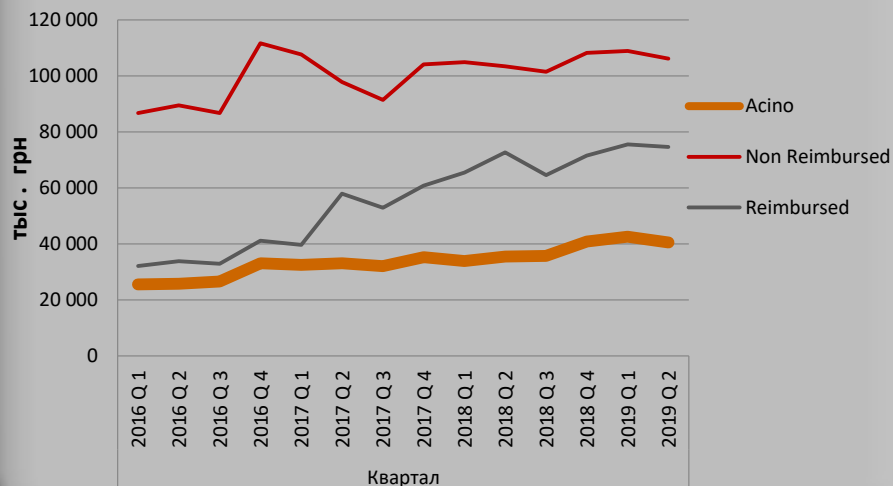


Динамика продаж АТС А10В

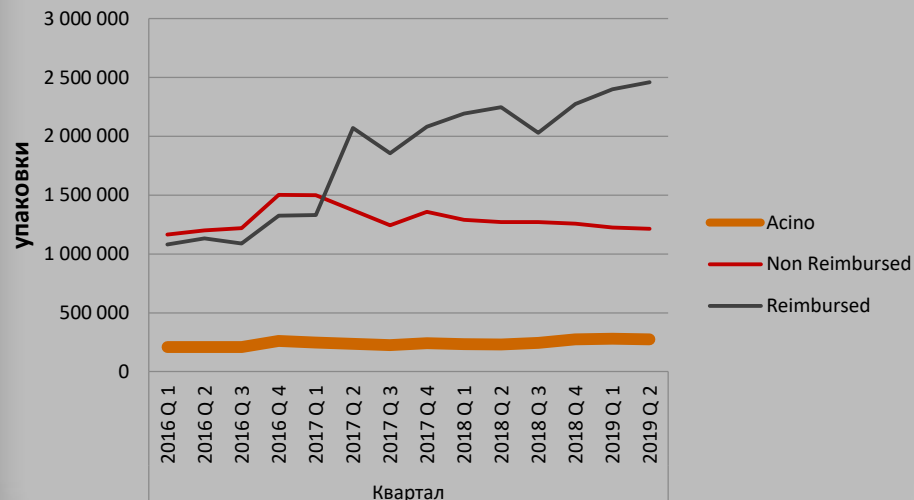


Динамика продаж Б-блокаторов препаратов АТС С07А

Динамика продаж АТС С07А

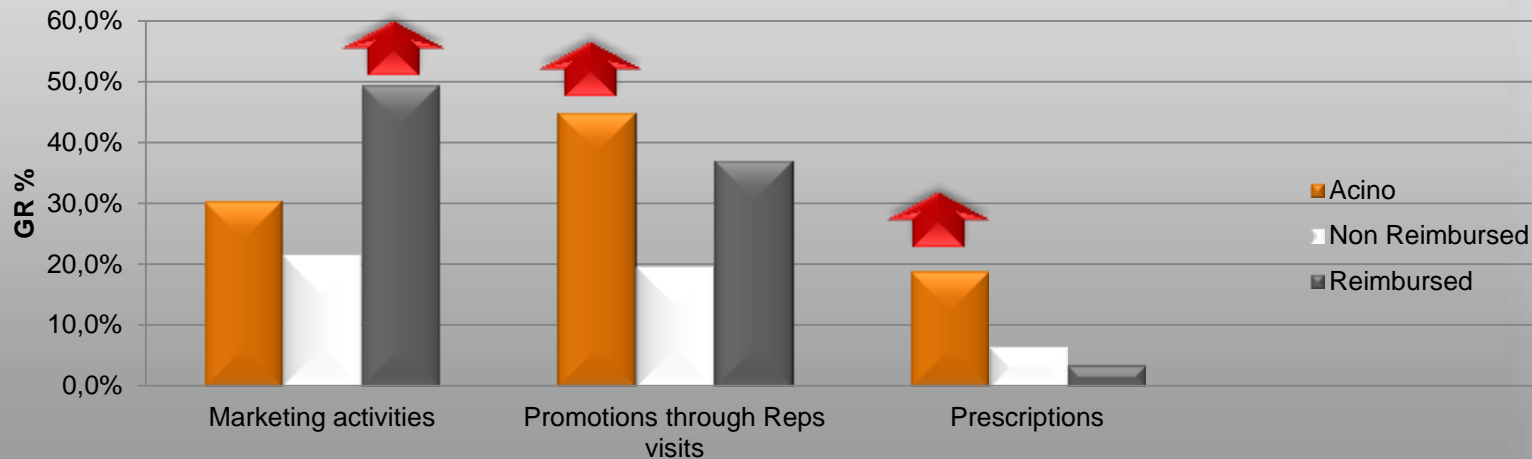


Динамика продаж АТ С07А



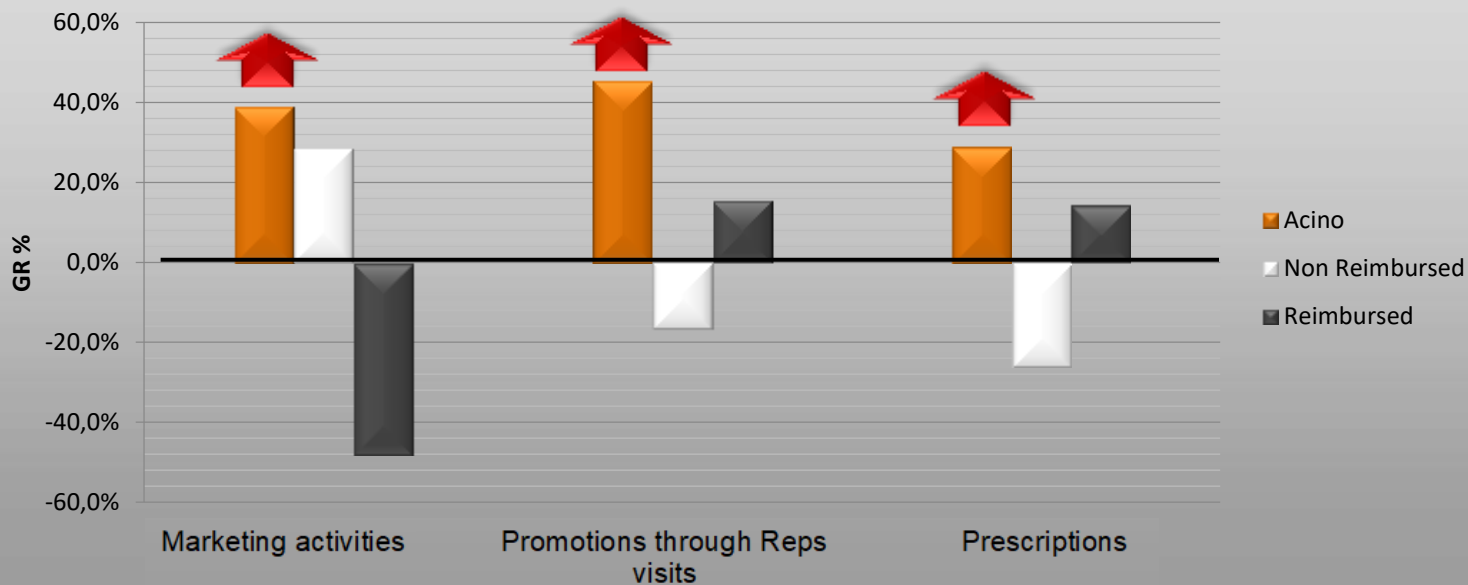
Динамика активностей в рынке сахароснижающих

Динамика активности YTD 8/2019



Динамика активностей в рынке Б-блокеров

Динамика активностей YTD 8/2019



Оригинал

VS

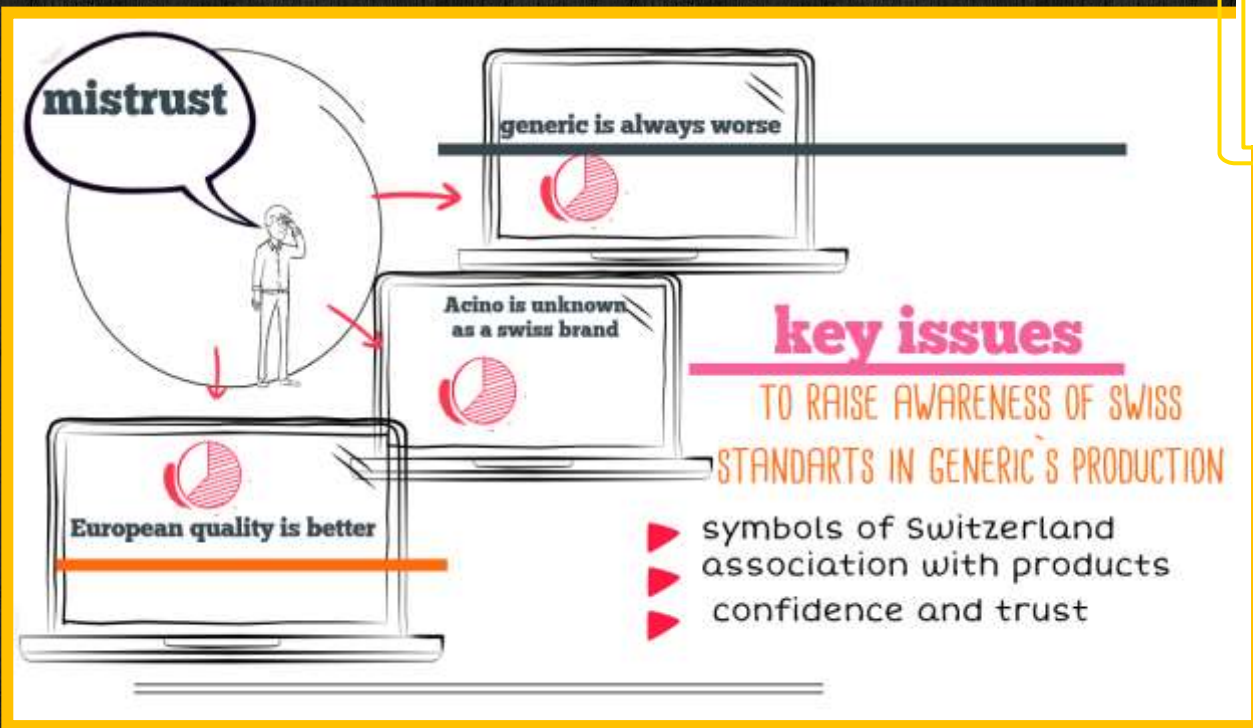
Генерик

Как продать оригинальный бренд и генерик на одном визите?

Брендирование генерика



Уникальный проект, как пример эмоциональной связи





Точність – залог успіху

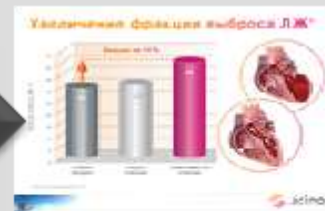
Краще, ніж точність, гарантувати успіх може тільки точність. А точність – це не тільки час, який ви витратили на вивчення чужої мови, а й час, який ви витратили на вивчення своєї. Тому саме час розвинути свою точність і досягти точності у всьому.

Для це ви можете скористатися нашим онлайн-курсом, який гарантує досягнення високої точності в навчанні. Завдяки цьому курсу, ви зможете досягти високої точності в навчанні і досягти успіху у всьому.

Точність – залог успіху

Точність – це не тільки час, який ви витратили на вивчення чужої мови, а й час, який ви витратили на вивчення своєї. Тому саме час розвинути свою точність і досягти точності у всьому.

Для це ви можете скористатися нашим онлайн-курсом, який гарантує досягнення високої точності в навчанні. Завдяки цьому курсу, ви зможете досягти високої точності в навчанні і досягти успіху у всьому.



**ЗУПИНКА В
КІНБУРНСЬКА КОСА**

Назва цієї зупинки – це не просто назва зупинки, це назва місця, куди ви хочете поїти. Це назва місця, куди ви хочете поїти. Це назва місця, куди ви хочете поїти.

**ЗУПИНКА В
КАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ
ПРИРОДНИЙ ПАРК**

Назва цієї зупинки – це не просто назва зупинки, це назва місця, куди ви хочете поїти. Це назва місця, куди ви хочете поїти. Це назва місця, куди ви хочете поїти.



Добавочная ценность при неконкурентной цене



профессиональные компетенции SF службы

Эффективность сотрудников SF



Из сотен предложений с самой лучшей ценой...



наши умозаключения зависят от эмоциональных выгод ,
которые мы можем получить .



Спасибо !